

HEIDI STEINBERGER

HUMAN RESOURCE SERVICE

https://hrservice.de/stellenangebote/key-account-manager_business-development_stromversorgung_/

Key Account Manager | Business Development – Stromversorgungslösungen (m/w/d)

Beschreibung

Unser Klient ist ein innovatives, mittelständisches Unternehmen im Bereich elektrotechnischer Lösungen und Lösungen zur Stromversorgung. Das Unternehmen entwickelt maßgeschneiderte Lösungen für anspruchsvolle Branchen und Nischen. Es befindet sich weiterhin in einer Wachstumsphase.

Für den weiteren Ausbau der Vertriebsaktivitäten im Raum D-A-CH suchen wir einen eigenverantwortlichen Vertriebsprofi (m/w/d), der gerne neue Märkte erschließt und langfristig Kundenbeziehungen aufbaut

Key Account Manager – Business Development (m/w/d)

Stromversorgungslösungen | DC/DC

Zuständigkeiten / Hauptaufgaben

In dieser Rolle übernehmen Sie die Verantwortung für die Erschließung neuer Absatzmärkte und betreuen dabei den deutschen, österreichischen und schweizerischen Raum. Ihre Hauptaufgabe besteht darin, durch gezielte Akquise neue Key Accounts zu gewinnen und das Potenzial bestehender Kunden voll auszuschöpfen.

Im Detail bedeutet das:

- Identifikation und gezielte Ansprache potenzieller Neukunden in verschiedenen Branchen wie Transportation/Railway, Medizintechnik, Luft- und Raumfahrt oder Defense.
- Umsatzverantwortung und aktive Weiterentwicklung des Projektgeschäfts, um die Vertriebsziele zu erreichen.
- Eigenständige Markt- und Wettbewerbsanalysen, um strategische Vertriebsansätze zu entwickeln.
- Enge Zusammenarbeit mit dem Vertriebsinnendienst sowie den technischen Abteilungen, um maßgeschneiderte Lösungen zu entwickeln und erfolgreich beim Kunden zu platzieren.
- Regelmäßiges Reporting mit Umsatz- und Ergebnisanalysen zur Unterstützung der strategischen Entscheidungsfindung.

Persönliche Voraussetzungen

Gesucht wird eine vertriebsaffine Persönlichkeit, die es versteht, Märkte strategisch zu entwickeln und Kunden mit überzeugenden Lösungen zu begeistern. Idealerweise verfügen Sie über:

- Eine abgeschlossene elektrotechnische oder betriebswirtschaftliche Ausbildung – gerne auch ein Studium – und ausgeprägtes technisches Verständnis.
- Hervorragende Kommunikations- und Verhandlungsfähigkeiten auf Deutsch und Englisch.
- Eine eigenverantwortliche, strukturierte und erfolgsorientierte Arbeitsweise.

Industrie / Gewerbe

Stromversorgung DC/DC-, DC/AC- und AC/DC

Arbeitsort

Eines der Büros, Deutschland
Remote work possible

Veröffentlichungsdatum

3. Oktober 2024

Arbeitgeber

Vermittler (Bekanntgabe bei Interesse)

Ihr Profil

- Mehrjährige Vertriebserfahrung im Bereich Stromversorgungslösungen oder in vergleichbaren Branchen.
- Nachweisliche Erfolge in der Neukundengewinnung und im Projektgeschäft.
- Gute Marktkennntnisse und ein belastbares Netzwerk in den relevanten Industrien.

Was erwartet Sie?

- Die Möglichkeit, neue Geschäftsfelder und Kunden eigenverantwortlich zu erschließen und eine zentrale Rolle im Ausbau der Marktpräsenz zu übernehmen.
- Einen unbefristeten Arbeitsvertrag mit langfristiger Perspektive in einem international agierenden Unternehmen.
- Ein angenehmes, kollegiales und wertschätzendes Arbeitsklima.
- Vielfältige Fort- und Weiterbildungs- sowie Entwicklungsmöglichkeiten.
- Attraktive Zusatzleistungen wie Firmenwagen, flexible Arbeitszeiten und JobRad.

Sie schätzen echte Perspektiven?

Dann senden Sie uns noch heute Ihre aussagekräftige Bewerbung unter **Angabe der Kennziffer 25-494, Ihres Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung**. Selbstverständlich berücksichtigen wir eventuelle Sperrvermerke und werden Ihre Informationen nicht an Dritte weitergeben. Für erste telefonische Auskünfte steht Ihnen Heidi Steinberger gerne unter [+49 172 8944 644](tel:+491728944644) zur Verfügung.